



# Boletín informativo

Año 3 No.49

Enero de 2017

## A TREINTA AÑOS DE NUESTROS INICIOS

Será este 2017 el año en que celebremos el treinta aniversario de la fundación de nuestra empresa y al voltear nuestra vista al pasado podemos recordar con nostalgia aquellos primeros años llenos de romanticismo en los que como muchas empresas mexicanas inician actividades con grandes y muy buenas intenciones y las más de las veces con escasos recursos.

Corría el año de 1987 cuando después de dos

años de operar como LABORATORIOS SANBER en un modesto espacio, se constituye como una sociedad anónima lo que hoy es INDUSTRIAS SAN-BER, S.A. DE C.V. ubicados inicialmente en carretera a Colombia en el municipio de Escobedo, N.L. Años después, se logra la construcción de lo que ahora son nuestras actuales instalaciones en el Parque Industrial Escobedo, en el Municipio del mismo nombre.

Al través de todos estos

años, hemos visto el nacimiento de múltiples empresas, muchas de las cuales-por desgracia - al día de hoy ya no se encuentran operando.

Nos tocó vivir varios procesos de devaluación de nuestra moneda con sus consecuentes desastrosas consecuencias, sin embargo, el haber logrado sortear cada una de estas dificultades, sin duda alguna lograron fortalecer nuestra institución.

Hoy en día las necesidades cambiantes de

nuestros clientes y sus altos estándares de calidad en sus requerimientos nos han hecho evolucionar de forma tal que más que ofrecer solo productos químicos, podemos ofrecer

verdaderas soluciones a sus necesidades. La Innovación ha sido la constante durante todo este tiempo y nos ha permitido ajustarnos a los cambios que día a día se suceden en nues-

tro dinámico entorno. Actualmente ofrecemos más de 250 productos que encuentran aplicación en la industria del plástico, metal mecánica, industria tex-





til, tratamiento de pisos industriales, procesos de pre-pintura, tratamiento y protección de metales, productos en aerosol y especialidades industriales y estamos convencidos de que la satisfacción de nuestros clientes a través de la calidad precio y oportunidad es la mejor carta de pre-

Estamos conscientes que la única forma de permanecer como un proveedor confiable ante nuestros clientes es mediante la evolución hacia formas de trabajo ordenadas, controladas y supervisadas, que nos permitan establecer como

riscos en los lugares de trabajo para las instituciones y operarios. Nuestras negociaciones se realizan sobre una base ética sólida forjada a través de los años y somos reconocidos en el medio por la seriedad en nuestras negociaciones.

sentación que podemos ofrecer.

Una de nuestras principales fortalezas es la flexibilidad en cuanto a la demanda de nuestros clientes, fabricando productos a la medida, sustituyendo importaciones o mejorando el desempeño de los que actualmente utili-

regla general el hacer las cosas bien a la primera.

Contamos con personal capacitado en cada área al que de manera constante se les proporciona capacitación para un mejor desempeño de las funciones

Les invitamos a que den un vistazo a nuestra página web en [www.sanber.com.mx](http://www.sanber.com.mx) en donde estamos seguros encontrarán una solución a alguna de las necesidades particulares que requieran satisfacer.

zan.

Desde hace 4 años contamos con la certificación ISO 9001-2008 lo cual asegura un proceso de calidad consistente y confiable y en este año que recién iniciamos nos preparamos para recibir la certificación ISO 9001-2015.

que les corresponden realizar.

Una de los aspectos en los que hemos puesto especial énfasis es el respeto al medio ambiente, por lo que hemos procurado formular productos de bajo impacto ambiental y que no representen

Deseamos sinceramente que el presente año sea lleno de éxitos y que las aparentes amenazas que se ciernen sobre nuestra economía sepamos transformarlas en retos y oportunidades.

Roberto Santos